



Teknisk säljare till DoNet AB i Bromma

Vi söker efter en energisk och hungrig säljare med ett stort teknikintresse. Du kommer att arbeta självständigt mot installatörer och anläggare inom din region. Ditt ansvar blir att driva fram projekt och affärer hos nya kunder.

DoNet är ett kunskapsföretag som framtidssäkrar data-, telenät och systemlösningar inom övervakning. Vi är specialister på nätverksprodukter, nätverkslösningar och allt inom CCTV och videoströmsanalys.

Läs mer om DoNet AB på vår hemsida: www.donet.se

Du kommer att arbeta i Mälardalen med erfarna kollegor. Här får du en plats i en organisation med snabba beslutsvägar där du får möjligheten att påverka och anpassa ditt eget arbete inom ramen för dina utsatta mål. Du rapporterar till försäljningschef och har en kunnig organisation i ryggen som stödjer dig i ditt dagliga arbete. Vi ser gärna såväl manliga som kvinnliga kandidater.

Ansvarsområden

- Analysera och kartlägga marknaden. Inledningsvis ute hos anläggare, energibolag och entreprenörer.
- Boka, planera och genomföra kundmöten och kundaktiviteter.
- Utarbeta lösningar för kunden och driva offert till avslut.
- Egen budget för såväl kundbesök som försäljning.

Utbildning/ Kvalifikationer

- Stort intresse av teknisk försäljning.
- Teknisk gymnasieskola, högskoleingenjör eller liknande.
- Det är meriterande om du har erfarenhet från branschen. Kanske som installatör.
- Ett starkt driv och stor initiativkraft.
- Kunskaper i såväl svenska som engelska.
- B-körkort.

Personliga egenskaper

- Engagerad och älskar att göra affärer
- Driven, strukturerad och har rejäl "säljkondition"
- Kommunikativ med hög social kompetens
- En stor portion humor, för vi tycker om att ha kul på jobbet

Vi erbjuder ett spännande och utvecklande arbete med innovativa produktlösningar och ett brett produktprogram. Självklart får du ett gediget introduktionsprogram och fortlöpande internutbildning inom försäljning och DoNets produkter. Tjänsten är placerad på vårt kontor i Bromma som en heltid och med fast lön. Vi tillämpar 6 månaders provanställning.

Din ansökan

Skicka in din ansökan till lars.m@donet.se så snart som möjligt då urval och intervjuer kommer att ske löpande. Dina ansökningshandlingar ska innehålla CV och ett personligt brev.

För mer frågor om tjänsten kontakta Lars Marminge på 070-956 77 81. Se www.donet.se.

Vi undanber oss kontakt med rekryteringsföretag.